



画说融合

“战场”保障 快递“跳伞”

冯国宝 蒲云龙 本报记者 李建安



1月24日上午10时50分,云南某地,一架顺丰中型无人机...

这是空后联合顺丰、京东两家物流领域军民融合战略合作...

在千里之外的空军后勤部指挥中心大屏幕上,演练现场无人...

当前,武器装备采购领域面临供需矛盾。需求侧,国防和军队建设正站在新的历史起点上...

“民参军”呼唤“供给侧改革”

技工业改革,形成军民融合深度发展格局,构建一体化的国家战略体系和能力。化解供需矛盾,“民参军”是一个重要途径...



犁与剑·关注 十九大精神·引领融合路

中国制造“痛点”在哪

“风冷柴油机”的启示

“民参军”要有“甘坐冷板凳”的执著劲

“再过几年,我们这家企业就一百岁了。”对着眼前一款风冷柴油机,两鬓略微斑白的洪里荣发出了这样的感慨。

谁也没想到,在中关村首届科技军民融合专题赛,这款小小的风冷柴油机竟然得了一等奖。

军方为何偏爱这款风冷柴油机?其设计、性能均远远超过国内同类产品,拿到国际上也毫不逊色。

放眼国内,一些“民参军”产品技术难题早攻克,却卡在缺乏成熟可靠的“工艺”上,以至于“量产”遥遥无期。

党的十九大报告中提出,建设知识型、技能型、创新型劳动者大军,弘扬劳模精神和工匠精神,营造劳动光荣的社会风尚和精益求精的敬业风气。

做军品为啥挣不了“快钱” “海水淡化器”的倾诉 “民参军”不要贪“一口吃个胖子”

9年前退休,有车、有房、有积蓄。在常人看来,张广德应该在家享受美好时光。

但他却选择了创业,为一个“便携式海水淡化器项目”投入个人大部分积蓄,至今仍奔波在“民参军”的征途上。

经过9年攻坚克难,“申蓝项目”取得初步创新成果。这款便携式海水淡化器,只要有原水(包括海水、污水等),经过人力推拉操作后,水壶中就能有饮用水。

千淘万漉虽辛苦,吹尽狂沙始见金。军品项目含金量很高,要求也高。张广德坦言,刚开始总是失败,但他们还是咬牙坚持了下来。

市场联通“战场”,但“战场”逻辑绝不等同于市场。市场上,产品更新换代周期短、频率快,一般民品从立项到上市需要几个月,长则一两年,往往能够今年立项,明年投产,后年挣钱,可以挣“快钱”。

战场上,军品一旦定型后,更新换代慢,使用周期比较长,军品流程科学严谨。这就是做军品挣不了“快钱”的原因之一。

参与军民融合,市场思维要尽快转换过来,学会“慢”下来,用“战场”逻辑思考问题,除了要有家国情怀,还要有打“持久战”的准备。

人才回流“流”向哪 “海归五人组”的告白 “民参军”要善于“择天下英才而用之”

令人瞩目的中国“人才回流”,为何大多“流”向国家战略?深圳一家集团公司的探索实践,可谓一个生动解答。

8年前,26岁的刘若鹏回国,怀揣向母亲借来的20万元,与海外归国的4位学子一道,满怀一腔热血扎根深圳创业,立志为国防和军队建设贡献力量。

8年后,企业专门从事超材料技术装备、创新航空器及人工智能研发制造,举世瞩目。

这8年,正是军民融合战略从播种培育到落地生根的关键时期。“海归五人组”如何带领出一家“民参军”优势企业?这得益于他们不负国家重托,始终朝两个方向努力:第一努力成为“新时代的钱学森们”;第二努力“择天下英才而用之”。

“第一个努力有了初步结果,集团的部分超材料技术已经应用到我国重要的军事装备上。”

面对记者,刘若鹏欣喜地介绍,第二个努力正在显示出威力:集团积极响应和落实国家创新驱动发展、军民融合等战略,实现了跨越式发展,向世界级创新企业迈进一大步。

在“海归五人组”看来,军民融合深度发展更需要“择天下英才而用之”。关于“择”,他们有两个比喻:一是像八爪鱼那样,触角伸向四面八方,遇到人才就一定紧紧抓住不放;二是像地瓜藤块茎那样,根始终扎在泥土中,接地气广吸养分。

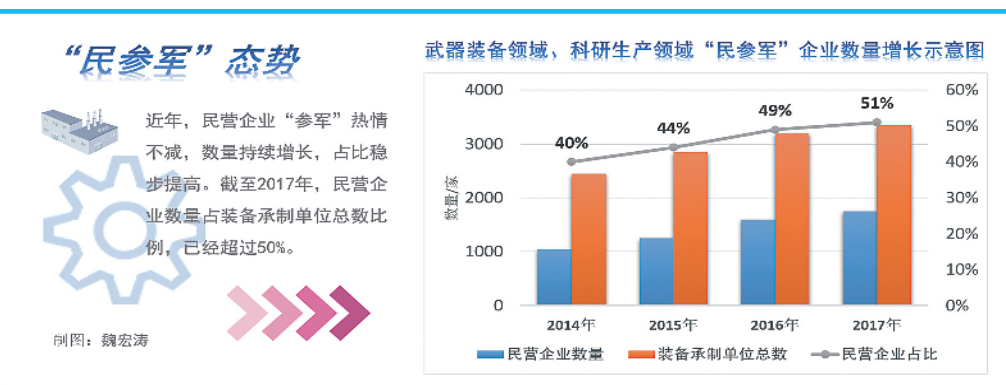
采访手记

瞄准沙场“痛点” 做长企业“短板”

风冷柴油机、海水淡化器、超材料技术,这些“民参军”优势产品技术成功的秘诀之一,无外乎瞄准了战场上的“痛点”。

这些战场上的“痛点”可不好解决!有人曾打趣,这些需求“痛点”就是一个个“坑”,需要有心人来填充。坑坑洼洼的“民参军”征途上,确实很难立得住脚,一不留神就有可能被某个军用指标绊一脚,跌入“坑”中。

历史只会眷顾坚定者、奋进者、搏击者,而不会等待犹豫者、懈怠者、畏难者。这也许是洪里荣、张广德、刘若鹏们给我们的又一个启示。



学习贯彻十九大精神系列笔谈⑫

在湖北武汉,海军工程大学,马伟明团队凭借在舰船电气领域的成熟技术,积极探索军民融合之路,国产2兆瓦级永磁直驱风力发电变频器样机顺利出厂。

在江苏,一些腰缠万贯的民营企业家明知赔钱,仍然义无反顾地投身军民融合,他们心中大都有一种割舍不了的国防情结和军人情结。

两个例子,一军一民的军民融合之路,令人感慨深。一个单位、一个行业、一个地域的军民融合实践究竟怎样,很大程度上取决于这个单位、行业、地域的融合力。

犁剑纵横

融合力检验人品官德

郑州联保中心二五五医院院长 樊晓斌

检验初心变没变,只有初心不变味,才会千方百计想融合。联勤保障部队深入贯彻落实党的十九大精神,要求联勤战线每一名官兵务必真正打心里牢固树立一种新理念:现代后勤就是军民融合后勤。

检验良心在不在,只有良心不掺假,才会聚精会神学融合。现代后勤建设不仅军地通用性、互补性强,而且军民融合资源丰富、军民融合形式多样,诸如云计算、大数据、物联网等技术,哪一个不给后勤保障领域带来颠覆性变化?

检验匠心有没有,只有匠心不打折,才会埋头苦干搞融合。军民融合作为国家战略,涉及方方面面。军民融合是国家的事也是大家的事,人人都有份,不仅有利,更有责任。

融合力检验人品官德,作为党员领导干部,我们应当时常扪心自问:能不能勇敢地接受这一检验?在检验中,能不能交出一份出色答卷?

哲人说过:领军人物负有使命,这个使命无人替代,而且生命也不能重来。

2001年,63岁的南雍超龄退休,今年恰好80岁。回顾80年人生历程,南雍更加坚信自己肩负的那份使命:打造世界名牌的无人机螺旋桨产品,满足军民市场需求,科技强军,产业报国。

南雍与无人机结缘,要从小小的航模说起。

1954年,河南郑州圣德中学操场,看到一名军人放飞滑翔机模型后,一个孩子忘我地跟在后面追。从事航模运动,投身航空事业的梦想在奔跑中萌芽。

个人勤奋耕耘和老师悉心浇灌下,梦想结出果实。1963年,大学毕业,南雍被分配到河南省体委,担任航模队总教练。

航模串联起南雍的一生,勾连着人生中最精彩片段。1965年打破航模世界纪录令人难忘。

模拟飞行,航模“咔嚓”两声,砸向地面,粉身碎骨。现场死寂,难过之情

八旬老人,为强军“退而不休”

顾 溪 吴树林 包英群

漫过每个人心头。“不要难过,咱们再来!”南雍鼓励。

拾掇士气。不久,重新设计的航模飞机再次起飞,沿着铁路轨道,一路向北从驻马店确山火车站飞向新郑谢庄火车站。

直线距离203.713公里,一举超过当时的世界纪录21.59公里。

时间拨到上世纪90年代。市场经济大潮来袭,航空体育日益边缘化,经费消减、人员流失,学校发展已经到了生死存亡的边缘。

多少次痛苦思索后,南雍计上眉

头:航校有跑道,何不将现有资源整合,走公司化运营路子呢?

征得全体职工同意后,在省政府、国家体委支持下,“河南蓝翔通用航空公司”正式成立。

航校保住了!机场设施改善,脱胎换骨,焕然一新。两年后收入飙升到6000万元。

回忆这段经历,南雍感慨:“你只要创造性地开展工作,就能赢得各级领导支持;你只要尊重市场经济规律,就能赢得市场认可;你只要真心为国家经济建

2006年,他们的企业开始承接军品配套项目。到2009年,3年间共为部队提供17款列装螺旋桨。2009年国庆阅兵式,无人机方队螺旋桨全部国产化,这凝结着南雍和同事们的心血。

3年前,企业在芜湖落户,安徽卓尔航空科技有限公司进入一个发展快车道。而今,南雍更喜欢用军民融合称呼自己所从事的事业。

深入学习领会党的十九大精神,反复学习理解习近平军民融合战略思想,他觉得身上多了一份使命感:“算是为建设世界一流军队‘搭把手’‘出把力’吧!”

新的一年,南雍也为自己定了一个小目标:实现液压恒速变距复合材料螺旋桨国产化,为军民两用涡轮螺旋桨发动机适配优质的国产化螺旋桨。

2003年后我国无人机产业蓬勃发展的,然而科研用螺旋桨几乎全靠进口,螺旋桨适配成了制约瓶颈。4人追加投资,注册公司,白手填补空白。



往期查询



瞭望公号

融合眼·探访

